

## **Presseinformation**

**Akquisition des führenden Mineralwerkstoffherstellers Varicor:**

### **Silver Investment Partners übernimmt Geberit-Tochter Varicor**

- **Hersteller von Varicor®-Platten und -Formteilen für Sanitäranwendungen**
- **Optimale Ergänzung für Portfoliounternehmen Schüsckke**
- **Attraktive Wachstumsperspektiven in der Luftfahrt- und Sanitärindustrie**

**Kronberg/Wisches, 01. Februar 2017** – Silver Investment Partners (SIP) übernimmt mehrheitlich den führenden Hersteller des Mineralwerkstoffs Varicor®, die Geberit-Tochter Varicor S.A.S inklusive der hundertprozentigen Tochter Varicor GmbH (Varicor). Mit dieser Transaktion wird das Portfoliounternehmen von SIP, die Schüsckke GmbH & Co. KG (Schüsckke), weiter gestärkt. Der bisherige Eigentümer, die Geberit Gruppe, wird über eine Vertriebskooperation die weitere Expansion von Varicor mit vorantreiben. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

„Im vergangenen Jahr haben wir die Firma Schüsckke als Plattforminvestition erworben. Mit Varicor haben wir nun die ideale Ergänzung“, sagt Philipp Amereller, geschäftsführender Partner von SIP. „Schüsckke und Varicor können gemeinsam Wachstumspotenziale in der Luftfahrtindustrie realisieren und darüber hinaus ganz neue Anwendungsbereiche für den Mineralwerkstoff erschließen.“

### **Einzigartige Produkteigenschaften von Varicor®**

Varicor wurde im Jahr 1985 in Wisches (Elsass, Frankreich) gegründet und hat sich seitdem zum führenden Hersteller des Mineralwerkstoffs Varicor® entwickelt. Mit 75 Mitarbeitern in Frankreich und Deutschland (Gaggenau) produziert Varicor Platten, Formteile und Fertigprodukte aus dem Mineralwerkstoff Varicor® für Schreinereien, den Sanitär Großhandel und Industriekunden.

Der Mineralwerkstoff kommt derzeit insbesondere im Sanitärbereich zum Einsatz, da das Material stabil, sehr leicht, stoßsicher, flexibel anzupassen, einfach zu reparieren und

gleichzeitig antibakteriell, säure- und hitzebeständig ist. Auch Schüsckke greift in der Herstellung von Waschtischen für Waschräume in zivilen Flugzeugen mit ihren hohen technischen Anforderungen auf dieses Material zurück.

### **Erweitertes Produktportfolio von Schüsckke**

Schüsckke ist heute schon ein Schlüsselkunde von Varicor. Durch die Übernahme werden die seit über 30 Jahren bestehenden Geschäftsbeziehungen zwischen Varicor und Schüsckke weiter intensiviert.

„Schon heute sind wir exklusiver Lieferant von Varicor®-Waschtischen für die Airbus-Familie“, sagt Uwe Schüsckke, Geschäftsführer von Schüsckke. „Zusammen mit den Mitarbeitern von Varicor in Frankreich und Deutschland wollen wir nun das Material weiter perfektionieren und damit den Luftfahrtbereich weiter ausbauen sowie neue Anwendungen möglich machen.“

### **Ausgezeichnete Wachstumsperspektiven**

Die Luftfahrtindustrie bietet attraktive Entwicklungsmöglichkeiten für Varicor und Schüsckke. So steigen die Anzahl der Verkehrsflugzeuge und damit auch die Nachfrage nach Nasszellen sowie nach Ersatz- und Nachrüstungsprodukten stetig an. Ähnliches Entwicklungspotenzial bieten angrenzende Märkte, etwa im Bereich Innenausbau oder bei der Schiffs- und Zugausstattung. Varicor hat ein Großprojekt zur Ausrüstung der neuen ICE-4 Flotte von Siemens bereits gewonnen.

Eine strategische Lieferantenbeziehung zu Geberit und eine mit dem Unternehmen vereinbarte Vertriebskooperation bieten Varicor darüber hinaus zusätzliches Wachstumspotenzial in den kommenden Jahren. Um diese Wachstumspotenziale zu erschließen, soll in den kommenden Jahren die Forschungs- und Entwicklungsintensität weiter gesteigert werden.

SIP wird Varicor und Schüsckke als unternehmerisch agierender Partner bei ihrer Weiterentwicklung unterstützen. Der Investitionsfokus von SIP liegt auf Unternehmen mit Umsätzen zwischen 5 und 100 Millionen Euro in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Dabei profitieren die Portfoliounternehmen vom Know-how, Netzwerk und der langfristigen Orientierung des Investors. SIP verzichtet bewusst auf klassische Fondsstrukturen mit

begrenzten Laufzeiten und finanziert die Transaktionen aus Eigenmitteln der Gründungspartner und ausgewählten Investoren.

SIP wurde bei der Transaktion von Rödl & Partner (Finanzen) sowie McDermott Will & Emery (Recht), King Wood & Mallesons (Steuern) und Taylor Wessing (Bankfinanzierung) beraten.

\*\*\*

### **Über Varicor**

Die Varicor Gruppe produziert und vertreibt mit 75 Mitarbeitern Produkte aus dem Mineralwerkstoff Varicor® für Schreinereien, den Sanitärgrößhandel und Industriekunden. In Frankreich und Deutschland aber auch in internationalen Märkten ist Varicor gemeinsam mit einer Vielzahl von Vertriebspartnern tätig.

Der Mineralwerkstoff Varicor® wird in zahlreichen Farben und Formen als Plattenmaterial oder Formteil in unterschiedlichsten Bereichen eingesetzt, u.a. im Innenaus- und Ladenbau sowie in den Bereichen Sanitär, Industrie und Gesundheitswesen. Die Stärken spiegeln sich im erfolgreichen Geschäftsfeld der kundenspezifischen Lösungen wider. Dazu gehören z. B. Waschtische für Airbus, Sonderlösungen für Schienenfahrzeuge weltweit, Lautsprecher-Boxen, aber auch spezielle Farbentwicklungen.

Weitere Informationen im Internet unter: [www.varicor.com](http://www.varicor.com)

### **Über Silver Investment Partners**

Silver Investment Partners ist ein unabhängiger Investor für Eigenkapitalfinanzierungen von mittelständischen Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Als unternehmerisch geführter, erfahrener und zuverlässiger Partner engagiert sich Silver Investment Partner bei Mehrheits- und Minderheitsbeteiligungen in Unternehmen mit Umsätzen zwischen 5 und 100 Millionen Euro, wobei der Fokus auf Unternehmen mit einem Umsatz zwischen 10 und 50 Millionen Euro liegt.

Zu den klassischen Investmentszenarien bei Unternehmen des Mittelstands gehören Nachfolgesituationen, Veränderungen im Gesellschafterkreis, Konzernausgliederungen und Wachstumsfinanzierungen. Im Fokus der Investmentstrategie stehen Unternehmen in den Sektoren Business Services, Industrie und Fertigung, Consumer und Handel, Gesundheitswesen/Medizin, alternative Energien, Umwelt und den damit verwandten industriellen Technologien mit attraktivem Wachstums- und Wertsteigerungspotenzial.

Weitere Informationen im Internet unter: [www.silver-ip.com](http://www.silver-ip.com)

### **Pressekontakt Silver Investment Partners:**

Raphael Eisenmann  
HERING SCHUPPENER Consulting  
Tel: +49 (0)69 92 18 74 86  
Mob: +49 (0)160 90 61 11 07  
E-Mail: [reisenmann@heringschuppener.com](mailto:reisenmann@heringschuppener.com)